

→ Teamwork

Un manque d'esprit d'équipe pénalise l'efficacité de l'organisation commerciale sur le moyen long terme.



Les thématiques abordées au cours de ce module sont :

- **De l'individu au coéquipier :** travailler ensemble apporte des plus-values réelles. Chacun doit en être convaincu.
- **L'équipe ensemble et performante :** relier les pratiques d'équipes et les intérêts personnels passe par la confiance.
- **L'équipe mature :** initier les plans d'actions pour que la stratégie commune devienne effective.

Chaque thématique est construite sur la même mécanique, en 4 étapes avec un groupe de 6 à 12 personnes :

1. **Exercice ImproTraining** pour que chaque participant prenne conscience de son fonctionnement personnel.
2. **Modèle théorique** pour structurer l'apprentissage.
3. **Exercice business** pour ancrer la matière à la réalité pratique du participant.
4. **Plan d'action** pour permettre de suivre l'application pratique par la suite.



Nos formations reposent sur le développement de 7 compétences et attitudes.

1. **La confiance en soi** pour être à l'aise dans toutes les situations.
2. **L'écoute active** pour comprendre l'autre.
3. **La communication verbale et non verbale** pour transmettre un message clair.
4. **L'esprit de synthèse** pour savoir ce qui est important.
5. **Le respect** de soi et des autres.
6. **La spontanéité, la créativité et la positivité** pour s'adapter en toutes circonstances dans un esprit positif et constructif.
7. **L'esprit d'équipe** car il permet d'aller plus loin ensemble.